

Unsere Mandantin ist Tochtergesellschaft eines multinationalen Konzerns, welche Produkte aus EDELSTAHL ROSTFREI bearbeitet und als Halbfabrikate in Deutschland und Österreich an Händler und Endkunden vermarktet. Das Unternehmen befindet sich auf Expansionskurs und agiert aus einer marktführenden Rolle heraus. Wenn Sie die perfekte Mischung aus Förderung und Herausforderung suchen und dies bei einem weltmarktführenden Unternehmen, dann lesen Sie bitte weiter:

Zur Beschleunigung des weiteren Wachstums suchen wir für unsere Mandantin einen ambitionierten Key Account Manager (m/w/d).

Key Account Manager (m/w/d)

Langenfeld | Hoher Grad an Selbständigkeit | Home Office / Mobiles Arbeiten | Perspektive

Geboten werden:

- Attraktives Vergütungspaket und viele Benefits und Sonderleistungen
- Dienstwagen
- Flexibles und mobiles Arbeiten aus dem Home Office heraus
- Ausgezeichnete Entwicklungsperspektiven
- Weiterbildungsprogramme in der „Lernwelt“ der Mandantin
- Wertschätzende Unternehmens- und Führungskultur
- Umfangreiche betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Ihre Aufgaben als „Key Account Manager“ (m/w/d):

- Sie sind verantwortlich für die umfassende Betreuung eines definierten Kundenkreises/Marktsegmentes in Deutschland/Österreich
- Sie führen aktiv die Anfragenbearbeitung bis zur Auftragsbuchung gemäß Budgetvorgaben (technische Klärung, Terminfindung, Angebotsabgabe, Preisverhandlung, Vertragsprüfung) durch
- Sie stehen im internationalen Dialog mit unserem Head Office, unseren Produktionsstandorten und unseren Kunden

- Sie führen Kundenbesuche durch Sie sind verantwortlich für gezielte Akquise von neuen Kunden
- Sie wirken aktiv an Projekten zur Erschließung neuer Märkte mit

- **Ihr Profil:**
- Sie haben ein Studienabschluss oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie besitzen mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder in vertriebsnahen Bereichen (idealerweise im Vertrieb von Edelstahlprodukten)
- Sie verfügen über fundierte Erfahrungen in IT-Anwendungen (Schwerpunkt Google Workspace) und über sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache
- Eine selbstständig, eigenverantwortliche und systematische Arbeitsweise sowie eine hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit, überdurchschnittliches Engagement und Flexibilität runden Ihr Profil ab
- Reisebereitschaft setzen wir voraus

Entspricht diese hervorragende Position als „Key Account Manager“ (m/w/d) in einem erstklassigen Unternehmensumfeld Ihren beruflichen Wunschvorstellungen? Dann würden wir Sie gerne kennen lernen. Bitte schicken Sie uns Ihren Lebenslauf an unsere E-Mail Adresse:

gottschlich@considero.com.

Für erste telefonische Informationen stehen wir Ihnen jederzeit unter 0221-94087-0 zur Verfügung.

CONSIDERO Personalberatung

Ricker, Weber & Gottschlich

info@considero.com

www.considero.com