

Innovativ, verlässlich, professionell – so wird unser Mandant von seinen Kunden beschrieben!

Unser Mandant ist ein junges deutsches Unternehmen, das in seiner Branche eine führende Marktposition einnimmt. Über eine eigens entwickelte Software optimiert das Unternehmen verschiedene Prozesse für Großkunden und Mittelstand und wird damit zu einem unerlässlichen Partner seiner renommierten Kunden.

**Sales Manager - Business Software
(Output Management)
m/w/d**

Region Süd-West | Home Office | Zentrale: Rhein-Main

Geboten werden:

- Eine großzügige HomeOffice-Regelung (2-3 Home Office Tage sind möglich)
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Große Entscheidungsspielräume

Die Aufgabe:

- In der Rolle „Sales Manager – Business Software (m/w/d)“ verantworten Sie den Vertriebserfolg des Unternehmens mit den Software-Produkten in Ihrer Region.
- Sie stellen sicher, dass die ambitionierten Wachstumsziele des Unternehmens sowohl in den Kernzielgruppen und Zielbranchen (große Mittelstandskunden, Gesundheitssektor, öffentliche Hand) als auch in neuen Segmenten erreicht werden.
- Sie entwickeln Vertriebsstrategien im Kern- und im Neugeschäft für den deutschen Markt, perspektivisch auch für die DACH-Märkte.
- Sie entwickeln gemeinsam mit dem Produktmanagement unsere Produkte und Lösungen weiter und gestalten die neuen Angebote für das Zukunftsgeschäft mit.
- Der Dienstsitz ist im Raum Mainz/ Frankfurt/ Darmstadt.

Ihr Profil „Sales Manager – Business Software (m/w/d)“:

- Erwartet wird ein Vertriebs-Profi, der in seinen bisherigen Stationen nachgewiesen hat, dass er größere mittelständische Unternehmen sowie Institutionen des Gesundheitswesens und des öffentlichen Bereichs als Kunden für Software- und IT-Lösungen gewinnen konnte.
- Erfahrungen in der Weiterentwicklung von Angeboten und Lösungen sowie der Erschließung neuartiger Wachstumspotenziale.
- Mehrjährige Berufserfahrung sowie die erforderlichen Qualifikationen.
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, strategisches Denken, sehr hohe Eigenmotivation und alle erforderlichen Skills, ggf. in Zukunft auch ein Team zu motivieren und anzuleiten. Sie brennen für den Vertriebs Erfolg des Unternehmens.
- Teamplayer, gleichzeitig auch Bereitschaft, als Leader für bestimmte Kundenszenarien oder Branchen voranzugehen..
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Diese Beschreibung des „Sales Manager – Business Software (m/w/d)“ entspricht Ihren beruflichen Wunschvorstellungen? Dann würden wir Sie gerne kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre Nachricht unter: gottschlich@considero.com. Für erste telefonische Informationen steht Ihnen Herr Thomas Gottschlich jederzeit gerne unter 0172 299 29 29 zur Verfügung.

CONSIDERO Personalberatung

Ricker & Partner

info@considero.com

www.considero.com