

## **Wir suchen „Kundenbegeisterer“ !**

Verstärken Sie das junge Team unseres Mandanten, der in über 25 europäischen Ländern erfolgreich im Bereich IT tätig ist. Für die deutsche Vertriebsorganisation mit Sitz in Langenfeld (Rheinland) und einem Standort in Hanau suchen wir begeisterungsstarke und technisch interessierte

### **Account Manager m/ w/ d im Vertriebs-Innendienst**

**Sales | Telefonverkauf | Key Account Manager | Düsseldorf-Köln | Hanau**

#### **Geboten werden:**

- Ein attraktives Gehaltspaket
- Eine unbefristete Vollzeitstelle
- Flexible Arbeitszeiten, um Ihre Work-Life-Balance zu gestalten
- Eine internationale Aufgabe und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sie arbeiten in einem freundlichen und erfolgsorientierten Umfeld

#### **Die Aufgabe:**

- Als „Account Manager m/ w/ d“ vertreiben Sie das Produktportfolio unseres Mandanten an Top-Kunden aus den Bereichen IT-Reselling und IT-Fachhandel
- Sie betreuen einen festen Kundenstamm und entwickeln diesen kontinuierlich weiter
- Sie haben eine selbständige Umsatz-, Vertriebs- und Kundenverantwortung
- Die Verkaufsfunktion wird primär telefonisch aus dem Büro durchgeführt. Die Reisetätigkeit ist begrenzt
- In der Sortimentsgestaltung arbeiten Sie eng mit dem Produktmanagement zusammen
- Dienstsitz kann das Büro in Langenfeld (Rheinland) sein oder am Standort Hanau

#### **Ihr Profil:**

- Als „Account Manager m/ w/ d“ haben Sie ein Studium oder eine Ausbildung mit kaufmännischer oder technischer Ausrichtung absolviert. Sie besitzen ein gutes Verständnis für IT-Produkte (IT-Zubehör und IT-Ersatzteile)
- Wir suchen sowohl Berufseinsteiger (= Junior) als auch Mitarbeiter mit Berufserfahrung
- Sie haben (erste) Vertriebserfahrung in technischen Branchen wie IT-, CE-, TK-Distributoren, Großhändler technischer Produkte, Telekommunikations-Shops, Telesales, Key Accounting, Außendienst, Innendienst etc. Auch Quereinsteiger mit Verkaufstalent und technischem Verständnis sind gerne gesehen
- Vertriebs- und Verkaufsplanungen sind Ihnen ebenso vertraut wie ein regelmäßiges Vertriebsreporting
- Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und Spaß an technischen Innovationen
- Gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse sowie idealerweise Erfahrung im Umgang mit einem CRM-Tool runden Ihr Profil ab



Wenn Sie das dargestellte Profil abdecken, würden wir Sie gerne kennen lernen. Bitte schicken Sie Ihren Lebenslauf mit Angabe der Gehaltsvorstellungen und Ihrer Verfügbarkeit an unsere E-Mail Adresse: [info@considero.com](mailto:info@considero.com). Für erste telefonische Informationen steht Ihnen Herr Jo Weber gerne zur Verfügung

**CONSIDERO Executive Search**

**Ricker & Weber**

**Lichtstraße 43 g    50825 Köln    Tel.: 0221 – 940870**

**[info@considero.com](mailto:info@considero.com)**

**[www.considero.com](http://www.considero.com)**